赤木乳業

何故当社を希望するのか他社と比較して応えよ

私が貴社を志望する理由は2つあります。1つ目は貴社の言える化です。説明会の中で貴社の社員の方の仲の良さというものがとても印象的でした。これは他社にはない言える化の考えが浸透しているためだとおもいました。社内環境を会社選びで重視する私はそれが魅力的に感じました。二つ目は商品開発における貴社の若手を使ってくれるところ、最初から最後まで自分が関与できることです。何事もやるからにはやり遂げたい私にはこの体制が合っていると思ったからです。

学生時代最も力を入れたことは何か？

アルバイト先での業務改善に取り組んだことです。

私のアルバイト先では店の需給予測が完全ではなかったため、製品の廃棄率が高いという無駄が店のコストを圧迫する一因となっていました。

店長がその事を課題としていることもあり、私はそのことに何か対策が無いかを考えました。そう考えた時に私はゴミの量を減らすこと、仕事でのミスをしないようにすることを考えました。

そのため私はマネージャーに許可を取り、店の需給予測の精度を高めることにしました。大量の注文が来る中でも5分ごとに出た注文の種類を把握し、当日使えるクーポンの対象や割引額、前の週や前の日の注文の傾向を把握し参考にしました

また作業効率を高めるため、仲間同士で注意を行うこと、伝達をしっかり行うこと、仕事の手順の再確認を行うように促し改善を図りました。その結果無駄を削減し原価率を0.6%改善することに成功しました。

学生時代あなたを成長させた具体的なエピソードは？

学生時代私を成長させたエピソードはアルバイト先での業務改善での取り組みです。私は需給予測の精度を高めるという体験の中でマクドナルドの店舗内の経営の一部に関わりました。そのことから私はコスト管理のやり方を学びました。また作業効率を高めるために自身が先頭に立って行動したことで、メンバーの管理のやり方、考え方の説明の伝え方、言葉だけでなく自身が模範となる行動を示すことで相手に伝えるということを学びました。

キャッチフレーズとその理由

キャッチフレーズ「やろうと決めたことはやり遂げる男！」

理由　私はアルバイト先での業務改善の提案、希望する研究室のチーム配属において、私は自らやろうと決めたことを成し遂げてきました。そんな私いう人間を表現する場合において、この言葉が一番あっているだろうと思ったからです

あなた自身を自由にプレゼンテーションしてください

「私にはやろうと思ったことをやり遂げる行動力があります」

1. アルバイト先での業務改善

私は６年間アルバイトしているマクドナルドの店へ日頃お世話になっている恩を返すため業務改善の提案を行いました。その結果経営を圧迫している原因の一つである食材の無駄を削減することに成功しました。

1. 大学の研究室でのチーム配属

私は大学の研究室のチーム配属の際、実験の参加量が自身の希望するチームへの所属を決める大きな要因であると聞き、誰よりも早く、先輩に頼みこみ研究室での実験をスタートさせました。その結果、自身の希望する研究チームに所属することができました。

この力は貴社の商品開発において様々なアイディアを形にしていくことに役立てることができます！